network okulu

Tarafsız Network Marketing Platformu

NETWORK MARKETING BAŞLANGIÇ REHBERİ

Doğru Adımlarla İlerleyin

Tarafsız Network Marketing Platformu

NETWORK MARKETING BAŞLANGIÇ REHBERİ

Doğru
Adımlarla
İlerleyin

Yasal Uyarı!
Tüm haklan saklıdır. Bu kitabın tüm yayın hakları Network Okulu'na aittir. Bu kitapta yer alan fotoğraf/resim ve metinler Network Okulu'ndan izin alınmadan fotokopi dâhil, optik, elektronik ya da mekanik herhangi bir yolla kopyalanamaz, çoğaltılamaz, basılamaz, yayımlanamaz.

İthaf...

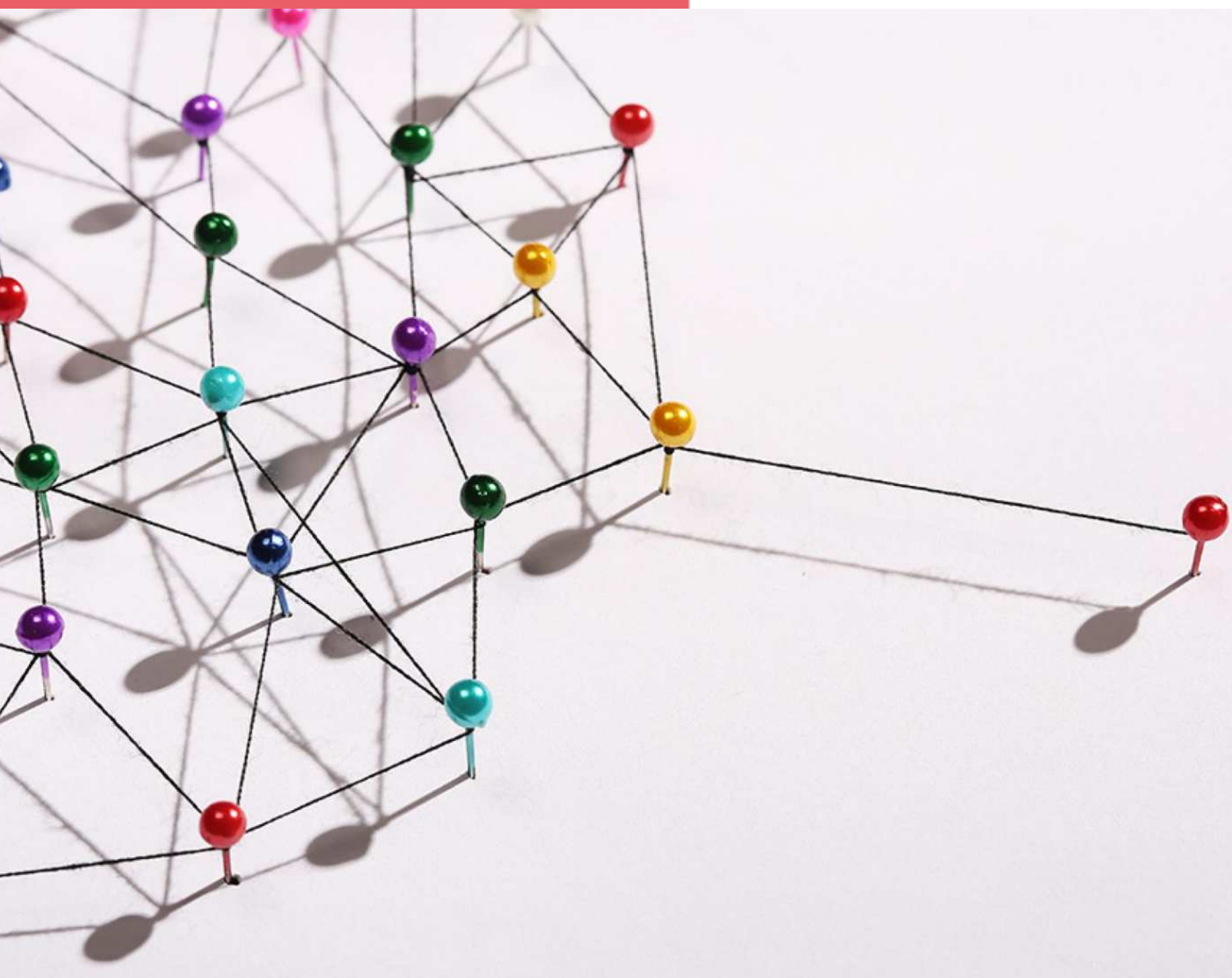
Network marketing sektöründe girişimci olmak isteyenlere, başarı için başlangıç rehberi sunuyoruz. Şu an bu yazıyı okuyorsanız, ya network marketing yolculuğunuza başlamışsınız ya da başlamak üzeresiniz diye düşünüyoruz. On yıllık profesyonel network marketing yolculuğumuzdan kazandığımız tecrübelerle, network marketinge başlarken nasıl düşünmelisiniz? Nasıl ilerlemelisiniz? Ve network marketingde nasıl başarılı olabilirsiniz? Sorularını genel çerçevede cevaplamaya çalışacağız.

Sadece bu ticaret içerisinde değil, herhangi bir işte de doğru bir başlangıç ile başarınız yolunda sağlam bir adım atmış olursunuz. Doğru bir başlangıç için de, süreci az çok hayal edebiliyor olmalısınız. Hayal edebilmek için de yardım almak önemlidir. Network marketing, yaptıklarınızı kopyalamak üzerine kuruludur. Sizden tekerleği yeniden icat etmeniz istenmez. Eğer doğru bir takımda, doğru bir firmada, olayın ne olduğunu anlayarak başlamışsanız, başarı için bir adım öndesiniz demektir.

Ancak genelde insanlar, sadece para kazanmak konusunda bazen duygularına yenik düşebiliyorlar. Bazen uzun vadede büyük başarılar yerine, kısa süreli mutluluklar için, insanların doğru bir başlangıç ile bu ticarete başlamalarına bir nevi engel oluyorlar diyebiliriz. Hedefi tutturmak için yapılan bir kayıt, elbette kötü bir şey değildir. Ancak bunu yeterince doğru analiz etmeniz gerekir.

Çünkü yapacağınız yeni bir kaydın, size, Almanya'da, Fransa'da, Amerika Birleşik Devletleri'nde veya başka bir ülkede organizasyon getirmeyeceğini bilemezsiniz. Takımınıza alacağınız yeni bir kişinin, 1 milyon kişilik bir takım kurmayacağını bilemezsiniz. Bu nedenle insanlara bu ticarete, doğru başlangıç yapabilmeleri için fırsat vermelisiniz. Bunun için de sizin, süreci bir rehber gibi bilmeniz gerekir. İşte bu kitap içerisinde size network marketing başlangıçta son derece önemli olan konularda eşsiz rehberi sunuyoruz.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.



Network Marketing Nedir? Networker Nedir?

İlk olarak "Network marketing nedir?" bunu doğru anlamalıyız. Network marketing bir ürün dağıtım modelidir. Geleneksel ticarette, ürünün üreticiden son tüketiciye ulaşmasına kadar süreçte birçok aracı bulunmaktadır. Network marketing ise, bir ürünün, üreticiden tüketiciye doğrudan ve referans satışı yöntemiyle ulaşmasını sağlamaktır. Geleneksel ticaretteki aracıların ve reklam sektörünün görevlerini bu ticarette bireyler üstlenir.

Networker dediğimiz bu kişiler, kendilerini geliştirirler, öğrenirler ve referans oldukları bireylere öğreterek, satış ağı kurarlar. Bu sebeple, klasik ticaretteki yüksek kar marjı, network marketingde bu sorumluluğu taşıyan bireylere dağıtılır. O yüzden, network marketing basit ve çok kazançlı bir ticaret modeli olsa da bir gece de yattığın yerden, çalışmadan gelir kazanma fırsatı değildir. Network marketing belki mükemmel olmasa da bir çok açıdan en iyi iş fırsatıdır. Bunu içinde olduğum için söylemiyorum, daha iyisini bulamadığım için söylüyorum. Yine de en iyisi ve basit olması, her şeyi yaparak yada sadece bir ürün alarak kazanç kazanacağınız anlamına gelmez değil mi?

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Network marketing de "Bir ev hanımının yapabileceği kadar basit ve bir iş adamının yapabileceği kadar kazançlı ve ciddi bir ticarettir."

Bu ticaretin güzelliklerinden, aynı zamanda da zaaflarından birisi herkesin bu ticarete başlayabiliyor olmasıdır. Evet, zaaf diyorum, çünkü maalesef insanların, ne yapacaklarını, ne istediklerini tam bilmeden, çalışmadan, zaman ayırmadan, öğrenmeden, yanlış beklentilerle bu ticarette başarılı olabileceklerini düşünmeleri, o potansiyel özgürlük yolculuğunun daha başlamadan bitmesine neden oluyor. Potansiyel, "hala gerçekleşmemiş ama ulaşılması mümkün olan" demektir. Mesela uzman olmak isteyen bir tıp öğrencisi minimum 10 sene zorlu bir yolculuğa çıkacağını bilerek yola çıkar. Ne istediğini bilmeden o bölüme giren bir öğrenci, ilk birkaç sınavda düşük not aldı ya da çok çalışması gerekti diye, hekimliği suçlayamaz öyle değil mi?

Network marketing de "Bir ev hanımının yapabileceği kadar basit ve bir iş adamının yapabileceği kadar kazançlı ve ciddi bir ticarettir." O yüzden bu işi yapmayı öğrenmek, öğrendiklerini özümsemek, bazı tecrübeler kazanmak için zaman zaman başarısız olmak, kendini geliştirmek ve olduğumuz kişiden olmak istediğimiz kişiye değişmek için bir süreç olduğunu unutmamak lazım. Beklentilerinizi doğru ayarladığınız zaman, size garanti verebilirim ki bu yolculuk sizin için hem çok basit hem de eğlenceli olacaktır.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Amacınızın Ne Olduğuna Karar Verin!

Network marketing endüstrisini doğru anladıktan sonra, amacınızın ne olduğuna karar vermelisiniz ki, vereceğiniz emek, ayıracağınız zaman ve kazanmayı istediklerini doğru beklentiyle ayarlayabilesiniz. Ben bu ticarete adım atmış insanları 3 bölümde değerlendiririm;

•Birincisi; sadece ürün alan, ürününü kullanan ve müşteri olmaktan fazlasını istemeyen kişiler. Bu yüzden zaman ve emek vermelerine gerek yoktur.

•İkincisi; Network marketingi bir hobi gibi görenler. Haftada bir kaç gün, hatta sadece birkaç saat zaman ayırırlar. Değişmeleri ve öğrenmeleri gerektiğini düşünmezler. Ne ek gelir ne de büyük kazançlar için ciddi hayalleri yoktur, tabi planları da yoktur. Bazen denk geldikçe bir şeyleri denerler ve sonunda ya üçüncü bölüme geçerler ya da deneyerek milyoner olamayacaklarını anladıkları için pes ederler.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Network marketing, bugün dünyanın her tarafında, milyonlarca insanın gerek ciddi kazançlar elde ettiği gerekse ek gelir için, milyonlarca insanın çalıştığı 200 milyar doları geçmiş bir sektördür.

- Üçüncüsü ise; ki ben bu bölümdeki insanları çok severim, bu ticaretin ciddi bir ticaret olduğunun farkında olup, ciddiye alan insanlar;) Dolayısıyla bu insanlar, Network Marketing aracılığıyla içinde bulundukları maddi koşulları ve hayat standartlarını değiştirmek isterler. Eğer zaman ayırma konusunda endişeniz varsa korkmanıza gerek yok, başlangıçta yarı zamanlı yapmanızda da bir engel yoktur, ek gelir olarak da düşünebilirsiniz.

Ciddiyetten kastım günde 24 saat değil zaten. Haftada 15 saat bile ayırıyorsan (ki emin olun insanların %90ı ayırmıyor) o zamanın ciddiyet, istek ve disiplin içinde geçmesidir. Ne de olsa bir iş adamı/iş kadını olmaya karar verdik değil mi! Network marketing, bugün dünyanın her tarafında, milyonlarca insanın gerek ciddi kazançlar elde ettiği gerekse ek gelir için, milyonlarca insanın çalıştığı 200 milyar doları geçmiş bir sektördür. Üniversitelerde bölümleri de açılmıştır. Networkokulu.net adresinde paylaştığımız gerek yazılar gerekse istatistiklerle, network marketingin dünyada ne boyutlarda olduğunu ve nereye doğru ilerlediğini görmek, çok zor değil.

Açıkça söylemeliyim ki siz de paylaştığımız bu bilgilere baktığınızda anlayacaksınız, bu endüstri de sorun yoktur arkadaşlar. Sorun, insanların network marketing sektörünü meslek olarak görmemesidir. Başarılı olmak için (her işte olduğu gibi) kendinizi geliştirmeniz ve bu ticareti öğrenmeniz gerekir. Bu da tahmin edersiniz ki, bir süreçtir. Bu sektöre adım atmadan önce beklentinizin ne olduğuna doğru karar vermelisiniz.

“Network Marketing Nedir?” sorusunu cevapladıktan sonra ikinci önemli konu, “Doğru Firma Nedir?” sorusudur.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Doğru Firma Nedir?

Tabii ki çoğumuz bu sektörle güvendiğimiz birinin tavsiyesi ile tanışıyoruz. Bu sebeple firma seçmek gibi bir şansımız ya da bilincimiz olmuyor. Yine de araştıranlar için bu konuya da kısaca değinmek istiyorum. Her yıl binlerce yeni firma doğmaktadır. Bu firmaların yüzde 80'i ilk 5 yılını dolduramadan kapanmaktadır.

Bu yolculuğa yanlış yada güçsüz bir firmada başlayıp, (bilmeden) başkalarına zarar verebilir, başladığınız firmanın iflas etmesi veya legal olmadığını anlamanız bu büyüleyici sektöre karşı istek ve heyecanınızı kaybetmenize neden olabilir. O yüzden kendini kanıtlamış, kaliteli ürünleri, güçlü bir sistemi ve sağlam altyapısı olan firmalarda kariyer planlarınızı yapmanızı öneririm.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Bu yüzden sistemdeki ilk disiplin, temel eğitimleri ciddiye almaktır ve açık zihinle anlamaya çalışmaktır.

Network marketinge başlarken özellikle belirtmek isterim ki yasal firmalarda üyelik ücreti, abonelik, giriş parası yoktur. Bağımsız temsilci olup kar payı alabilmek için, firmanın bir ürününü alabilirsiniz hatta ürünü kendinize almayıp, perakende satış yaparak bile bu mükemmel ticarete ilk adımınızı atabilirsiniz. Network marketing üye katma, adam bulma vs işi değildir. Satış ağı kurma ve bu yol ile ürünlerin satıldığı bir ticarettir.

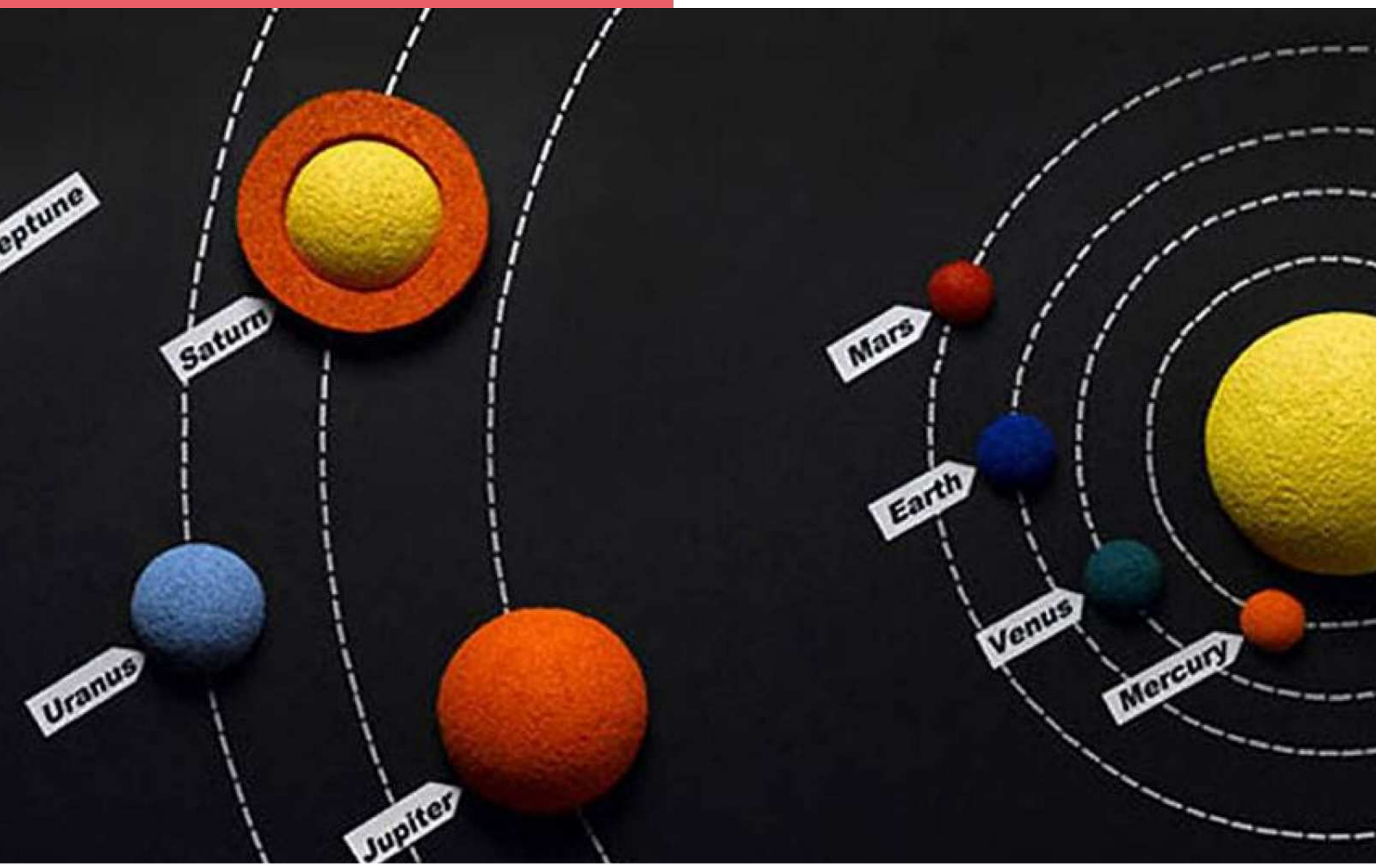
Bu ticarete adımınızı attıktan sonra, eğer ki deneyip başarısız(!) olmak istemiyorsanız, birilerini bulmaya çalışmak yerine, temel eğitimleri önemsemenizi ve sistemin önemini anlamanızı tavsiye ederim. Eğer başarılı olmak istiyorsanız, ilk yapmanız gereken "kabını boşaltmaktır".

İş hayatında veya okul hayatında başarılı biri olabilirsiniz. Aktif bir karakteriniz de olabilir. Kendinize güvenmeniz de güzel. Ama bu ticaretin mantığını anlamadan tek başınıza başarılı olabilmeniz çok ama çok zordur. Unutmayın hangi alanda başarılı olmak istiyor olursanız olun, her işin kendine has kuralları vardır. O işi kendi kurallarıyla öğrenmek zorundasınız.

Bu network marketing için de geçerli. O yüzden sabırlı olun ve henüz bu ticareti bilmediğinizi unutmayın. Duymuş olabilirsiniz, birkaç şey okumuş olabilirsiniz. Üzerine konuşmuş olabilirsiniz, hatta başlayıp bir şeyler denemiş olabilirsiniz. Ama bu yine de bildiğiniz anlamına gelmez.

Bal yapmayan arı gibi koşturup yorulup pes etmek istemiyorsanız, sistem kelimesine zihninizde yer açın. Sistemsiz başarılı olma şansınız çok düşüktür. Bu yüzden uzun vadede sürdürülebilir bir gelir ve katlamanın gücünden faydalanmak istiyorsanız, sistemi anlamak ve kopyalamak çok önemlidir. Başarıya ulaşmış her takımın sistemi vardır. Eğer ki güçlü bir takımdaysanız, sisteminizin ayrıntılarını üst liderlerinizden adım adım öğrenmelisiniz. Bu yüzden sistemdeki ilk disiplin, temel eğitimleri ciddiye almaktır ve açık zihinle anlamaya çalışmaktır.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.



Sistem Nedir?

Network marketinge yeni başlayan birinin, maksimum kazanca ulaşana kadar ne yapması, neleri öğrenmesi, nelere dikkat etmesi veya değiştirmesi gerektiğinin her adımının belli olması demektir. Bunun da ilk adımı dediğim gibi, sisteminizin temel eğitimlerini ciddiye almak ve anlamaktır.

Network marketing, eğitim alma ve eğitim vermeye dayalıdır. Böyle bir anlayışı olmayan bir organizasyondaysanız, bir daha düşünmenizi tavsiye ederim. Eğer ki eğitim kopyalanmıyorsa, içi boş bir umut ve anlık heyecana bağlı gaz kopyalanıyordur. Bu da kalıcı ve sürdürülebilir değildir.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Sisteme sahip olursanız, insanların, kendilerinin de bu işi yapabileceklerine olan inancı artar.

Takımınız küçükken herkese vakit ayırmanız kolay olabilir. İnsanlarla birebir ilgilenebilirsiniz. Eğitimlerini kendiniz yapabilirsiniz. Tanıtım ve de takipler sizin desteğiniz ile çok daha kolay ve olumlu da sonuçlanabilir. Ancak yaptıklarınızı kopyalayamadığınız zaman, bu iş bir süre sonra size sıkıcı gelebilir. Hatta takımınızdaki insanlar, bu işin zor olduğunu düşünüp, işi bırakmaları da kuvvetle muhtemeldir.

Ancak sisteme sahip olursanız, insanların, kendilerinin de bu işi yapabileceklerine olan inancı artar. Çünkü;
- Herkes etkili konuşamayabilir
- Etkili davet yapamayabilir,
- Tanıtımlarda eksiklikleri olabilir
- Eğitim konusunda eksiklikleri olabilir

İşte sistem sizi tüm bu yüklerden kurtarmak için vardır. Takımınızdaki hangi seviyedeki insanın, hangi konularda neler yapacakları belirli ise o takımdaki insanların sürdürülebilir bir gelir akışı oluşturmaları kaçınılmaz olacaktır.

Peki network marketingde sistem nasıl kurulur? Kalıcı ve de sürdürülebilir bir sistem kurmanın incelikleri nelerdir?

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.

Network Okulu Kampüs Açıldı!

Network marketing içerisinde 10 Yıldan uzun süredir edindiğimiz tecrübelerimizi, Network Okulu Kampüs ile hem ülkemizde hem de dünyada tüm networkerlerin beğenisine sunuyoruz.

Sıfırdan girişimciliğe doğru uzanan zorlu süreç içerisinde, size yardımcı olacak, kişisel gelişim, satış pazarlama, network marketing ve liderlik gibi son derece önemli konularda birçok ücretli ve de ücretsiz eğitim içeriğine ulaşabileceksiniz. Her nerede kendi girişimciliğinizi başlatmak ya da devam ettirmek isterseniz, size yalnızca bir tık kadar uzaklıkta olacağız.

Network Okulu Kampüs'te sizleri neler bekliyor?

- Başlangıçtan Liderliğe Kadar Tüm Adımlar
- Network Marketingin Püf Noktaları
- İşinizi Hızla Büyütmek İçin Koçluk Hizmetleri
- Ücretsiz Eğitimler
- Yardımcı Dökümanlar
- Ücretsiz E-kitaplar
- Ve Çok Daha Fazlası..

Başarı yolunun engebeli arazilerinde kaybolmayın. Bu yolculukta size lazım olacak, sizi hedefinize götürecek gerekli tüm ihtiyaçlarınızı düşündük. Hemen şimdi buraya tıklayarak, ücretli ve de ücretsiz profesyonel düzeyde hazırlanmış mükemmel eğitimlere ulaşabilirsiniz.

Bu Kitabın Tüm Hakları **Network Okulu'na** Aittir.